

OFERTA DE CURSOS ORIENTADOS

INSTITUTO DE INDUSTRIA

El listado que se presenta a continuación no es exhaustivo, se sumarán gradualmente ofertas ligadas a los avances de los proyectos de investigación en curso.

104 HORAS | 80 HORAS PRESENCIALES, 24 HORAS VIRTUALES |

Calidad del empleo en contextos de transformación

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Cambios históricos en el desarrollo del concepto de calidad de empleo.
- Teorías, Conceptualizaciones y antecedentes. ¿Calidad de trabajo o calidad de empleo?.
- Principales dimensiones. Indicadores para su medición. Alternativas. Niveles de medición micro, meso y maso.
- Políticas públicas.
- Relaciones laborales, sindicatos y calidad de empleo. Trabajo decente y calidad del empleo.
- Diferencias entre centro y periferia. Diferencias en América Latina. Evolución reciente. Diferencias sectoriales.
- Calidad del empleo y cadenas de valor.
- Efectos de la IED sobre la calidad del empleo. Nuevas tecnologías y empleo.

Desigualdad en las remuneraciones laborales

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Determinantes principales de las diferencias de remuneraciones.
- Teorías neoclásicas (capital humano, compensación de esfuerzos). Hipótesis de segmentación (monoposonio, salarios de eficiencia, insiders–outsiders). Las diferencias de productividad entre ramas y firmas.
- El papel del sector informal.
- Los sindicatos y las negociaciones colectivas.
- Los efectos del salario mínimo y otras instituciones laborales.
- Discriminación por género o raza. Métodos estadísticos para evaluar las brechas de remuneraciones y los factores asociados.

Econometría para datos de corte transversal y panel

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Modelo de resultados contrafactuales.
- Fuentes de endogeneidad.
- Estrategias de identificación causal. Regresión simple y multivariada. Propensity Score Matching.
- Modelo de selección endógena y variables instrumentales. Diferencia en diferencia.
- Efectos fijos y aleatorios.

Economía Ecológica*(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)*

- Los recursos naturales.
- Bases biofísicas y energéticas de la sociedad. La sociedad y el consumo. Consumos endo y exosomáticos.
- Límites biofísicos del crecimiento. Los aportes de N. Georgescu Roegen y la sociedad. Sociedades energívoras y crecimiento excluyente. El metabolismo social.
- Flujos de energía y materiales.
- La crítica ecológica del sistema económico. Los servicios ecosistémicos.
- Las prestaciones de la naturaleza.
- Nuevas formas de valorización de los recursos.
- Las huellas y mochilas. Huella ecológica, hídrica, de carbono y de nutrientes.
- Estado del arte de la economía ecológica.
- La inserción internacional en el plano ambiental.
- Los aportes del TEEB, IPBES y el Resource Panel.
- Diferencias con la economía ambiental, de los recursos naturales, economía circular y bioeconomía.
- Economía ecológica y Ecología política. Diálogos y diferencias.
- Los sistemas de producción y la agricultura. El aporte de la agroecología e interacciones con la economía ecológica. Conflictos globales y recursos naturales.
- La deuda ecológica. Lo que el norte le debe al sur. Deuda ecológica y deuda externa.

Economías latinoamericanas en perspectiva histórica*(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)*

- La economía de los países latinoamericanos y los enfoques de la economía política (liberalismo, keynesianismo, estructuralismo, monetarismo, teorías de la dependencia, neoestructuralismo, neoliberalismo, postkeynesianismo, marxismos etc.) en el contexto del desenvolvimiento mundial del capitalismo.
- La inserción de América Latina en el mercado mundial 1870-1930.
- División internacional del trabajo y comercio internacional latinoamericano.
- Producción agrícola, exportaciones y modo de acumulación.
- Las estructuras agrarias y el auge del modelo “agroexportador” en Latinoamérica (1870-1930).
- Tendencias y composición del comercio exterior de América Latina.
- El proceso de industrialización y la sustitución de importaciones (ISI) en América Latina (1930-1980).
- Cambio estructural y desequilibrios productivos.
- Insuficiencia del crecimiento y reorientación del desarrollo.
- El origen de las teorías del desarrollo. Centro y periferia. Desarrollo e industrialización.
- El estado como agente relevante del desarrollo.
- La industrialización en Brasil, Argentina y México.
- América Latina en el período neoliberal y contemporáneo (1980-2016).
- Crisis de la ISI, la “década perdida” de 1980 y el problema de la deuda externa latinoamericana.
- Reinstauración democrática y recuperación económica.
- Auge neoliberal y políticas económicas aperturistas en la década de 1990.
- Procesos posneoliberales en los años 2000.
- Neodesarrollismo y extractivismo en la América Latina reciente.
- Relaciones de China con América Latina.
- El desempeño económico de América Latina en el largo plazo.

Economía Social y Solidaria

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Nociones asociadas a las prácticas de “economía social”, apuntando a su ordenamiento y conceptualización. Diversas concepciones de la relación economía/sociedad: economía formal vs economía sustantiva.
- Concepción transhistórica del metabolismo socioeconómico articulada con la visión de la economía (y en particular del trabajo) como construcciones históricas.
- Valoración del mercado y crítica de su totalización.
- Diferencia entre racionalidad instrumental y racionalidad reproductiva de sociedad y naturaleza.
- Análisis del concepto de necesidades.
- Economía popular como economía de los trabajadores, parte de una economía mixta de tres sectores y sentidos: empresarial capitalista, pública y popular.
- “Economía social y solidaria” como programa de acción hacia otra economía.

Las tesis del Capitalismo Cognitivo: la valorización del conocimiento y el nuevo auge de la renta en el capitalismo contemporáneo

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Nueva lectura de la obra de Marx. De la relación entre valor y precio a la relación entre trabajo y valor.
- La fuente y la medida del valor.
- Trabajo mensurable y no mensurable. Trabajo vivo, trabajo muerto y general intellect.
- De El Capital a los Grundrisse: el fragmento sobre las máquinas.
- Trabajo manual y trabajo intelectual en la tradición de la Economía Política.
- Trabajo material e inmaterial. Las formas del trabajo inmaterial: trabajo intelectual y trabajo afectivo.
- Trabajo biopolítico, trabajo cognitivo.
- El trabajo y las nuevas formas de subjetividad del capitalismo contemporáneo.
- El lugar del saber en la producción industrial. Protección del conocimiento, propiedad industrial y propiedad intelectual.
- El conocimiento en el capitalismo cognitivo.
- La centralidad de las formas de propiedad intelectual y su relación con el trabajo inmaterial.
- El proceso de trabajo inmaterial. Equipos, redes y módulos en la organización del trabajo.
- División cognitiva del trabajo y prescripción de la subjetividad.
- La organización técnica y política del trabajo inmaterial.
- La división cognitiva del trabajo y división internacional del trabajo.
- Movilización de saberes, carga mental y productividad del trabajo.
- Calificaciones y competencias laborales. La cuestión de la medida de la productividad.
- Las teorías del desarrollo y el auge del capitalismo industrial. Desarrollismo e industrialismo.
- Nuevos enfoques heterodoxos: Neoschumpeterianismo, regulacionismo. Puntos de contacto y divergencias con las tesis del capitalismo cognitivo.
- El auge de la renta: renta financiera, renta tecnológica y propiedad intelectual.
- El retorno de la renta como categoría relevante de la economía política.
- Renta de la innovación, renta financiera e inmobiliaria.
- Los garantes de la renta. Trabajo vs renta en el siglo XXI.

Estado emprendedor, sistemas de innovación y ecosistemas emprendedores

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Del "Estado desarrollista" al "Estado emprendedor": ¿Qué hay de nuevo? ¿Qué falta?
- Estado emprendedor, sistemas de innovación y ecosistemas emprendedores: ¿hacia un diálogo sistémico?
- Sistemas de innovación y ecosistemas emprendedores, los casos de • Asia: China e India • Estados Unidos • Los países nórdicos • Africa: Ghana y Nigeria • Sudamérica: Brasil, Chile, Uruguay y Argentina.
- Integración y cooperación entre sistemas de innovación y ecosistemas del Sur Global.
- Perspectivas (y ausencias) en una agenda de investigación sistémica.

Teoría de la complejidad e innovación

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- El enfoque de la complejidad dentro de la Economía del conocimiento.
- Ontología de la complejidad. Innovación y cambio estructural como propiedades emergentes.
- Vinculaciones e interconexiones: orden y caos. Aprendizaje y adaptación.
- Arquitectura de red y flujos de conocimiento.
- Asimetrías y divergencia.
- Micro-heterogeneidad. Interacciones micro, meso y macro.
- Competencia y cooperación.
- Retroalimentación entre actores y niveles de emergencia.
- Hábitos, rutinas e instituciones. Jerarquías y descomponibilidad.
- Auto-organización y autotransformación.
- Divergencia. Causación acumulativa y rendimientos crecientes.
- Dinámicas fuera del equilibrio.
- Irreversibilidad.
- Metodologías de investigación en complejidad.
- Evolución y tendencias en modelos basados en agentes. Análisis de redes sociales y minería de texto.

Tópicos avanzados sobre creación y desarrollo de empresas

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- Creación de empresas y desarrollo económico: aportes teóricos y evidencia empírica.
- La creación de empresas como programa de investigación científica: desde el abordaje centrado en el individuo al enfoque sistémico del emprendimiento.
- Abordajes recientes sobre el proceso emprendedor: effectuation theory y teoría de la complejidad.
- Investigaciones y evidencia sobre el proceso emprendedor en América Latina.
- El crecimiento empresarial como objeto de investigación: La mirada penrosiana y su influencia sobre el enfoque de las capacidades dinámicas.
- Modelos de desarrollo organizacional y crecimiento empresarial.
- Evidencias e investigaciones en América Latina.
- Creación y desarrollo empresarial como objeto de políticas: aportes teóricos y experiencias.
- Estado emprendedor.

Tópicos económicos de propiedad intelectual

(26 horas, 20 presenciales, 6 virtuales)

- La propiedad intelectual en la economía.
- Relación entre innovación y propiedad intelectual.
- Historia e instituciones del sistema de patentes.
- Regímenes de patentes. Bayh Dole Act: efectos para los países en desarrollo.
- Los Acuerdos sobre aspectos de Propiedad Intelectual y Comercio (ADPIC) y sus efectos sobre la capacidad tecnológica en los países en desarrollo.
- Usos y objetivos de las patentes.
- Otros mecanismos de protección de los resultados de la innovación: secreto industrial y activos complementarios.
- La propiedad intelectual y la innovación abierta.
- La propiedad intelectual en el nuevo paradigma tecno-económico.
- Construcción e interpretación de indicadores sobre el uso y objetivos de los instrumentos de propiedad intelectual.